



Mit Kultkicker **Mario Basler** und weiteren tollen Referenten

Programm

HelfRecht-Inspirationsforum – die Praktikertage für Unternehmer und Führungskräfte

Donnerstag, 22. März 2018

- 9.00 Ankommen. Zur Ruhe kommen. Ins Gespräch kommen.
- 9.30 – 10.30 **Volkmar Helfrecht**, Vorstand der HelfRecht AG: **Sicherheit fürs Handeln:
Wie Sie zu raschen, aber dennoch gut durchdachten und abgewogenen Entscheidungen kommen**
- 10.30 – 11.00 Individuelle Planungszeit
- 11.00 – 12.00 **Raoul Korner**, Cheftrainer des Basketball-Bundesligisten medi Bayreuth:
Overperformen durch Teamwork: 1x5 ist mehr als 5x1
- 12.00 – 12.30 Individuelle Planungszeit
- 12.30 Gemeinsamer Mittagsimbiss im HelfRecht-Unternehmerzentrum
- 13.30 – 13.45 **Aktive Entspannung** mit **Carsten Buchta**, Fitnesstrainer
- 13.45 – 14.45 **Stephan Kalhamer**, Mathematiker und Poker-Weltmeister:
Unter Unsicherheit fundiert entscheiden: Spielerisches Risikokalkül aus der Sicht eines Poker-Profis
- 14.45 – 15.30 Individuelle Planungszeit und Kaffeepause
- 15.30 – 16.30 **Markus Hornung**, Experte für Emotionen im Business:
Emotionale Dynamik in Führungs-Szenarien: Worauf Sie als Chef besonders achten sollten
- 16.30 – 17.00 Individuelle Planungszeit
- 17.00 – 18.30 **Kultkicker Mario Basler**, früherer Fußball-Nationalspieler, jetzt Trainer und TV-Experte:
Fokussiert auf den Erfolg: Mit Leidenschaft, Zielorientierung und Motivation in die 1. Liga
- 19.00 Sektempfang und Abendessen im Hotel



HelfRecht-Inspirationsforum – die Praktikertage für Unternehmer und Führungskräfte

Programm

Freitag, 23. März 2018

- 9.00 – 10.00 **Ulrike Winzer**, Expertin und Impulsgeberin für die Suche nach neuen Mitarbeitern:
Pole Position als Arbeitgeber: Wie Sie mit Recruiting 4.0 die richtigen Mitarbeiter finden
- 10.00 – 10.30 Individuelle Planungszeit
- 10.30 – 12.00 **Roger Rankel**, Bestseller-Autor und mehrfach ausgezeichnete(r) Experte(r) für Kundengewinnung:
Der „LeadLoop“: ein extrem wirksames Perpetuum mobile für Ihre Kundengewinnung
- 12.30 Gemeinsames Mittagessen im Hotel

Workshops, 14.30 – 17.30

- Workshop 1** **Markus Hornung**, Experte für Emotionen im Business:
Die rhetorische Goldwaage: Sie trainieren, mit den richtigen Worten wirkungsvoll zu führen
- Workshop 2** **Stephan Kalhamer**, Mathematiker und Poker-Weltmeister:
Poker-Workshop: Am Spieltisch lernen Sie, unter Druck möglichst sicher zu entscheiden
- Workshop 3** **Roger Rankel**, Bestseller-Autor und Experte für Kundengewinnung: **Dauerhaft neue Kunden:
So setzen Sie das „Lead-Loop“-Prinzip erfolgreich in Ihrem Unternehmen ein**
- Workshop 4** **Jürgen Friedrich**, Prokurist der HelfRecht AG:
„methoPlan“ macht's möglich: Täglich gelebtes Qualitäts- und Innovationsmanagement
- 18.00 Uhr Gemeinsames Abendessen im Hotel



Donnerstag, 22. März 2018

9.30 – 10.30



Volkmar Helfrecht

Vorstand der HelfRecht AG

→ www.helfrecht.de

Sicherheit fürs Handeln: Wie Sie zu raschen, aber dennoch gut durchdachten und abgewogenen Entscheidungen kommen

Als Führungskraft gehört es zu unseren wesentlichen Aufgaben, Entscheidungen zu treffen. Vieles entscheiden wir spontan aus dem Bauch heraus. Unsere Erfahrungswerte helfen uns dabei. Andere Entscheidungen hingegen wollen gut überlegt sein. Es handelt sich meist um richtungsweisende Themen, die für unsere Zukunft oder für die Zukunft des Unternehmens wesentlich sind.

Wir wissen, dass es besser ist, eine falsche Entscheidung zu treffen, als im Schwebezustand der Un-Entschiedenheit zu verbleiben. Aber ebenso ist uns bewusst, dass wir uns nicht viele falsche Entscheidungen leisten können. Mit der Zielfindung bietet das HelfRecht-System ein herausragendes Werkzeug, das uns dabei unterstützen kann, das richtige Ziel zu bestimmen und damit die richtige Entscheidung zu treffen. In diesem Vortrag werden wir uns zum einen mit diesem Werkzeug näher auseinandersetzen, zum anderen unser Entscheidungsverhalten hinterfragen.



10.30 – 11.00 Individuelle Planungszeit

Donnerstag, 22. März 2018

11.00 – 12.00

Overperformen durch Teamwork: 1x5 ist mehr als 5x1



Foto: Ochsenfoto

Die Basketballer von medi Bayreuth sind in dieser Saison eines der Top-Teams der Bundesliga und auch in der Champions League sehr gut dabei. Headcoach Raoul Korner geht am Beispiel seiner Mannschaft der Frage nach, wie man auch mit beschränkten Mitteln den Erfolg steigern und somit eines der besten Preis-Leistungs-Verhältnisse in der Basketball-Bundesliga erreichen kann: Wie stellt man ein funktionierendes Team zusammen und wie entwickelt man es zu einem erfolgreichen? Welche Spieler- und Persönlichkeitsanforderungen sind ihm wichtig? Wie schafft er

es, sein Team Woche für Woche zu motivieren und an die Grenzen seiner Leistungsfähigkeit zu bringen? Wie geht er mit kritischen Situationen um?

Der Vortrag zieht Parallelen zwischen Spitzensport und Wirtschaft, denn ein Unternehmen kann ebenfalls nur dann erfolgreich agieren, wenn es – auch oder gerade bei Personalveränderungen – als ein funktionierendes Team auftritt.

12.00 – 12.30 Individuelle Planungszeit

.....

12.30 Gemeinsamer Mittagsimbiss im HelfRecht-Unternehmerzentrum

.....

Vorträge



Foto: Ochsenfoto

Raoul Korner

Cheftrainer des Basketball-Bundesligisten medi Bayreuth

→ www.medi-bayreuth.de

Donnerstag, 22. März 2018

13.45 – 14.45



Stephan Kalhamer

Mathematiker
und Poker-Weltmeister

→ www.kalhamer.de

Unter Unsicherheit fundiert entscheiden: Spielerisches Risikokalkül aus der Sicht eines Poker-Profis

Der Diplom-Mathematiker und Poker-Weltmeister Stephan Kalhamer referiert in seinem Vortrag nur vordergründig über Poker. Vor allem zielt er darauf ab, den Teilnehmern unterhaltsam Erkenntnisse über das Entscheiden im Ungewissen zu vermitteln: Am Pokertisch wird auf Finanz-, Informations-, Motiv- und Persönlichkeitsebene verhandelt.

Schnell wird klar, wie faszinierend vielschichtig die Parallelen zwischen Poker und der realen Welt sind. Mittel- und langfristig zählt vor allem, wie man mit der Summe der sich bietenden Chancen, aber auch

der drohenden Risiken umgeht. Zu pokern bedeutet, seine Umwelt ganzheitlich zu erfassen, Chancen zu erkennen und von Zeit zu Zeit bewusst und entschlossen überschaubare Risiken einzugehen. Ganz so, wie im Unternehmer-Leben.



14.45 – 15.30 Individuelle Planungszeit und Kaffeepause

Donnerstag, 22. März 2018

15.30 – 16.30

Emotionale Dynamik in Führungs-Szenarien: Worauf Sie als Chef besonders achten sollten

Beim Führen geht es heutzutage in erster Linie darum, Veränderung zu gestalten. Und Mitarbeiter reagieren auf Veränderungen, die sie nicht selbst initiiert haben, emotional nach einer recht genau vorgegebenen Dynamik, die bestimmten Phasen folgt. Wer die hinter dieser emotionalen Dynamik stehenden Zusammenhänge und Abläufe kennt und weiß, wie er auf die entsprechenden typischen Emotionen und damit Motivationsfelder sinnvollerweise reagieren

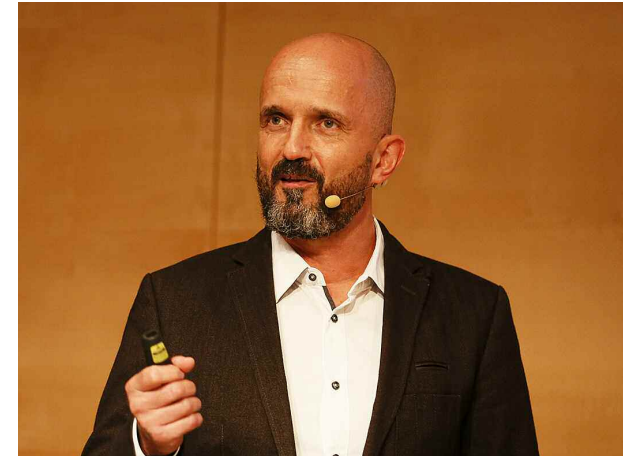
kann, der führt erfolgreicher. Markus Hornung beleuchtet diese Dynamik und gibt konkrete Empfehlungen, wie Führungskräfte in den einzelnen Phasen auf die unterschiedlichen Emotionen reagieren sollten, damit der entsprechende Veränderungsprozess so reibungslos wie möglich abläuft.



16.30 – 17.00 Individuelle Planungszeit

.....

Vorträge



Markus Hornung

Experte für
Emotionen im Business

→ www.eqdynamics.de

Donnerstag, 22. März 2018

17.00 – 18.30

Fokussiert auf den Erfolg: Mit Leidenschaft, Zielorientierung und Motivation in die 1. Liga

Er steht für Leidenschaft. Für Siegeswille. Für Echtheit. Für markige Sprüche. Mit seiner authentischen Art kommt Mario Basler schon immer gut an bei den Fans. Früher als Spieler und Bundesliga-Kultfigur, und auch heute noch als Trainer, TV-Experte oder Bühnengast. „Ne echte Type“, „Coole Socke“, „Mein Idol“, „Solche Typen braucht der Fußball!“, die Einträge auf seiner Facebook-Seite zeigen, dass „Super-Mario“ auch heute noch fasziniert.

Mario Basler war und ist klar fokussiert auf den Erfolg. Er ist ein Mensch, der gerne Verantwortung übernimmt. Und er kann Menschen begeistern und gewinnen – Qualitäten, die es auch braucht, um eine Firma zu führen. Unternehmer und Führungskräfte der Wirtschaft erleben in seinem Vortrag „Mit Motivation in die 1. Liga“, wie man sich selbst als „Spieler“ motiviert, aber auch als Trainer die „Mannschaft“ zu Höchstleistungen anspornt, ohne dabei das Ziel aus den Augen zu verlieren.

Mario Basler

früherer Fußball-Nationalspieler, WM-Teilnehmer, Europameister, Bundesliga-Torschützenkönig, sechsmaliger Gewinner beim „Tor des Monats“, inzwischen Trainer und TV-Experte



Foto: Stephan Pick

19.00 Sektempfang und Abendessen im Hotel

.....

Freitag, 23. März 2018

9.00 – 10.00

Pole Position als Arbeitgeber: Wie Sie mit Recruiting 4.0 die richtigen Mitarbeiter finden

Der Fachkräftemangel bremst viele Unternehmen aus, quer durch alle Branchen. In diesem Vortrag erfahren Sie, was Sie dagegen tun können: Ulrike Winzer zeigt Ihnen anhand aktueller Praxisbeispiele und kreativer Ideen, wie Sie Bewerber finden und begeistern können – Stichwort „Recruiting 4.0“. Die digitale Präsenz gehört genauso dazu wie die gelebte „Arbeitgeber-Marke“ und das klare Sichtbarwerden für passive Kandidaten. Die Suche nach den Richtigen erfordert zudem ein nutzenorientiertes Denken und vertriebliches Vorgehen, um Bewerbern in jeder Art der Kommunikation zu zeigen: Bei uns als Arbeitgeber bist du genau richtig!



Nehmen Sie aus diesem Vortrag aktivierende Impulse und konkrete Ansatzpunkte mit! Bereits mit kleinen, bewerberorientierten Veränderungen können Sie frischen Wind in Ihre Mitarbeitergewinnung bringen.

10.00 – 10.30 Individuelle Planungszeit

.....

Vorträge



Ulrike Winzer

Expertin und Impulsgeberin
für die Suche nach neuen Mitarbeitern

➔ www.candigate.de

Freitag, 23. März 2018

10.30 – 12.00



Roger Rankel

Bestseller-Autor und mehrfach ausgezeichnete Experte für Kundengewinnung

→ www.roger-rankel.de

Der „LeadLoop“: ein extrem wirksames Perpetuum mobile für Ihre Kundengewinnung

Kunden kaufen heute anders. Internet, Digitalisierung, Social Media und Bewertungsplattformen haben das Kaufverhalten dramatisch geändert: Der Kunde schaut sich eigenständig auf, ist gut vernetzt und eigeninitiativ.

Roger Rankel hat deshalb die bisher bekannte „Kaufreise“ des Kunden (Customer Journey) komplett aktualisiert und neu definiert. Sein Kreislauf-Modell „LeadLoop“ stellt die fünf Etappen der „neuen Kundenreise“ dar und wird damit zu einem höchst effektiven Instrument für den Verkauf: Das Modell kann helfen, viele konkrete Anfragen (Leads) zu generieren und permanent (Loop) neue Kunden zu gewinnen.

Ihr Nutzen aus diesem Vortrag:

- Das Beste aus zwei Welten: digital und persönlich
- Die Tricks der Umsatzstärksten
- Die neuesten Erkenntnisse aus der modernen Kauf-forschung
- Aus Kunden loyale Fürsprecher und Wiederkäufer machen



Foto: Wolfgang List

18.00 **Gemeinsames Abendessen im Hotel**

Freitag, 23. März 2018

14.30 – 17.30

Die rhetorische Goldwaage: Sie trainieren, mit den richtigen Worten wirkungsvoll zu führen

„Man muss doch nicht jedes Wort auf die Goldwaage legen!“, ist einer der klassischen Einwände auf den Vorschlag, in der Führung auf eine ausgesprochen bewusste Sprache zu achten. Markus Hornungs Entgegnung: „Doch, muss man! Denn unser Gehirn legt jedes Wort auf eine ausgesprochen fein kalibrierte Goldwaage.“ In diesem Workshop liefert er neben dem Beweis für diese Behauptung eine Vielzahl von Beispielen und damit direkten praktischen Anregungen für die teils dramatischen Unterschiede zwischen bewusster eleganter Wortwahl und gedankenlos verwendeten Formulierungen. Sie bekommen damit ein Mindset, das es Ihnen erlaubt, mit Sprache in die wirkungsvolle Führung zu gehen.



Workshop 1



Markus Hornung

Experte für
Emotionen im Business

→ www.eqdynamics.de

18.00 Gemeinsames Abendessen im Hotel

Workshop 2

Freitag, 23. März 2018

14.30 – 17.30



Stephan Kalhamer

Mathematiker und
Poker-Weltmeister

→ www.kalhamer.de

Poker-Workshop: Am Spieltisch lernen Sie, unter Druck möglichst sicher zu entscheiden

In diesem Workshop lernen Sie zunächst mal die Grundlagen des Pokerspiels. Im Laufe des Spiels werden Sie dann vor Entscheidungen gestellt, die anhand von poker-relevanten Konzepten erläutert werden. Diese Konzepte werden anschließend einzeln auf die „Unternehmens-Welt“ übertragen. So entsteht ein dynamischer „Loop“ in der Reihenfolge:

1. Poker-Entscheidungen erleben und „grob verstehen“.
2. Entscheidungs-Konzepte erkennen und verinnerlichen.
3. Die Konzepte auf Alltag und Beruf übertragen.
4. Anwendungsbeispiele für das eigene Wirkungsfeld finden.

Im Workshop wechseln sich die praktischen Spielrunden mit der Aufarbeitung der jeweils behandelten Themen ab.

Achtung:

Dieser Workshop ist auf 10 Teilnehmer/innen begrenzt
(ausschlaggebend ist der Eingang der Anmeldungen).



18.00 Gemeinsames Abendessen im Hotel

Freitag, 23. März 2018

14.30 – 17.30

Dauerhaft neue Kunden: So setzen Sie das „Lead-Loop“-Prinzip erfolgreich in Ihrem Unternehmen ein

Sie bearbeiten in diesem Workshop die fünf Etappen der „Kundenreise“ für Ihr Unternehmen. Das geht vom ersten Kontakt („Triggerphase“ = Bedarf wecken) bis zur Phase nach dem Kauf, also bis zur Erfahrung des Kunden mit Ihrem Produkt und seinen Reaktionen hierauf. Ziel ist es, dass Sie alles möglichst so gestalten, dass Ihr Kunde aufgrund seiner guten Erfahrungen zum Fan und treuen Wiederkäufer wird. Vor allem aber zum Fürsprecher, der in Bewertungsportalen, sozialen Netzwerken und seinem persönlichen Umfeld seine Begeisterung teilt, positiv über Sie spricht, Sie und Ihre Produkte aktiv empfiehlt. Im Idealfall beschert Ihnen das permanent neue Kunden.



18.00 Gemeinsames Abendessen im Hotel

.....

Workshop 3



Roger Rankel

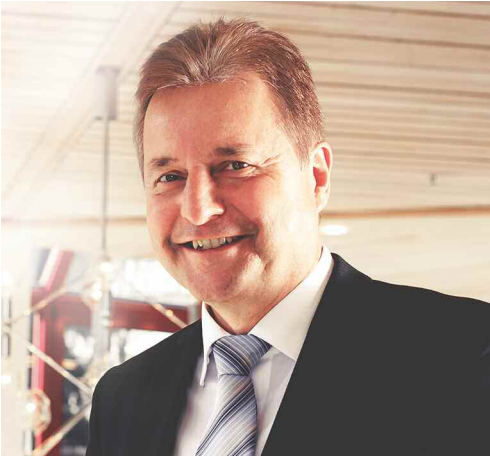
Bestseller-Autor und
Experte für Kundengewinnung

→ www.roger-rankel.de

Workshop 4

Freitag, 23. März 2018

14.30 – 17.30



Jürgen Friedrich

Prokurist der HelfRecht AG

→ www.helfrecht.de

„methoPlan“ macht's möglich: Täglich gelebtes Qualitäts- und Innovationsmanagement

In diesem Workshop beschäftigen Sie sich mit einem funktionierenden Verbesserungs- und Innovationsmanagement für Ihren Verantwortungsbereich. Über eine kurze Analyse kommen Sie zu aktuellen Chancen, die Sie dann auf verschiedenen Wegen in die Umsetzung bringen. Die „methoPlan“-Technik aus dem HelfRecht-System ist hierfür eine bewährte methodische Hilfestellung. Ganz einfach, aber ungemein wirkungsvoll. Ein Abfrage-Schema, das es leicht macht, ein Problem in wenigen Schritten verständlich und strukturiert zu formulieren und durchdachte Lösungsvorschläge zu erarbeiten. Damit ist der „methoPlan“ auch die perfekte Unterstützung, um Besprechungen systematisch vorzubereiten und effizient zu führen. Und für Ihre Mitarbeiter ist der „methoPlan“ ebenfalls das ideale Tool, um alleine oder im Team Abläufe zu verbessern, Produkte zu optimieren oder Probleme zu lösen.

18.00 Gemeinsames Abendessen im Hotel

HelfRecht-Inspirationsforum – Anmeldung

- ☐ **Ja, hiermit melde ich mich zum HelfRecht-Inspirationsforum am 22. und 23. März 2018 an.**
- ☐ **Ich melde mich auch zu folgendem Workshop am 23. März an:**
- ☐ **Workshop 1 mit Markus Hornung:** Die rhetorische Goldwaage:
Sie trainieren, mit den richtigen Worten wirkungsvoll zu führen
 - ☐ **Workshop 2 mit Stephan Kalhamer:** Poker-Workshop:
Am Spieltisch lernen Sie, unter Druck möglichst sicher zu entscheiden
 - ☐ **Workshop 3 mit Roger Rankel:** Dauerhaft neue Kunden:
So setzen Sie das „Lead-Loop“-Prinzip erfolgreich in Ihrem Unternehmen ein
 - ☐ **Workshop 4 mit Jürgen Friedrich:** „methoPlan“ macht's möglich:
Täglich gelebtes Qualitäts- und Innovationsmanagement
- ☐ **Ich wünsche eine Hotelreservierung, wie in der rechten Spalte beschrieben.**

Vorname, Name			Geburtsdatum		
Straße, Hausnummer					
Postleitzahl, Ort, Land					
Telefon geschäftlich		Telefon privat		E-Mail	
Firma		Tätigkeit		<input type="checkbox"/> angestellt <input type="checkbox"/> selbstständig	
Branche		Mitarbeiterzahl			
Rechnungsadresse (falls von obiger Anschrift abweichen)					
Datum/Unterschrift			Meine HelfRecht-Servicenummer		

- ☐ **Ich nehme erstmals am HelfRecht-Inspirationsforum teil – auf Empfehlung von:**

E-Mail: info@helfrecht.de

Hotelreservierung: Gerne reservieren wir für Sie ein Hotelzimmer zu HelfRecht-Sonderkonditionen. Die Kosten rechnen Sie bitte direkt mit dem Hotel ab.

Anreise am _____, Abreise am _____

- ☐ **Golfhotel Fahrenbach** www.golfhotel-fahrenbach.de
☐ Einzelzimmer (59 Euro) ☐ Doppelzimmer (89 Euro)
- ☐ **Hotel Bad Alexandersbad** www.hotel-alexandersbad.de
☐ Einzelzimmer (62,50 Euro) ☐ Doppelzimmer (92 Euro)
- ☐ Nichtraucher ☐ Raucher

Teilnahmepreis Inspirationsforum: Der Teilnahmepreis beträgt 680 Euro zuzüglich Mehrwertsteuer, für weitere Teilnehmer aus derselben Firma oder Familie 630 Euro. Darin sind Tagungsunterlagen und Tagungsgetränke enthalten, ebenso der Mittagsimbiss am Donnerstag.

„Empfehlerepreis“: Wenn ein Neukunde auf Ihre Empfehlung hin erstmals am HelfRecht-Inspirationsforum teilnimmt, profitieren Sie beide von einem reduzierten „Empfehlerepreis“ von 630 Euro

Teilnahmepreis Workshop: Der Teilnahmepreis beträgt pro Workshop 230 Euro zuzüglich Mehrwertsteuer. Darin sind Arbeits- und Planungsmittel sowie die Tagungsgetränke enthalten.

Essen: Zum Mittagsimbiss am Donnerstag laden wir Sie ein. Die Abendessen sowie das Mittagessen am Freitag sind im Teilnahmepreis nicht enthalten. Bitte bezahlen Sie Ihr Essen und Ihre Getränke direkt im Hotel.

Storno: Sie haben sicher Verständnis dafür, dass wir Ihnen uns entstehende Kosten in Höhe von 150 Euro in Rechnung stellen müssen, falls Sie innerhalb der letzten zehn Tage vor Beginn der Veranstaltung absagen oder nicht anreisen. Einen Ersatz-Teilnehmer akzeptieren wir selbstverständlich ohne zusätzliche Kosten.

Fax + 49 (0)92 32 / 601-274